





Key Account Manager*in

#117142  Vollzeit (Anzahl 1)  Ab sofort  seit 20.03.2024  unbefristet

Heracle ist ein international tätiges Unternehmen im Bereich Lichtwellenleiter für Spezial-Applikationen in den Bereichen Medizintechnik, Analytik & Sensorik sowie der industriellen Laserübertragung mit Sitz im Technologie- und Innovationszentrums Beutenberg in Jena. Zum nächstmöglichen Termin suchen wir zur Betreuung unser Kunden

DICH als Technik-affinen Vertriebsprofi

Optische Glasfasern können mehr als nur den Kommunikationsmarkt revolutionieren! Kundenspezifische optische Fasern eröffnen völlig neue Perspektiven in Anwendungen wie z.B. in der faseroptischen Sensor- und Messtechnik, Beleuchtung, Medizintechnik und Materialbearbeitung. Derartige neue Applikationen erfordern hoch spezialisierte Fasern mit maßgeschneidertem Eigenschaftsprofil.

Als unser Team-Mitglied

betreust Du unsere internationalen Kunden und begleitest das Produktmanagement unseres Portfolios
erkennst Du produktrelevante Technologie- und Marktentwicklungen und bringst unsere Forschungsaktivitäten in Einklang mit Kundenbedürfnissen
spürst Trends bei Kundenanforderungen sowie Marktentwicklungen auf, um Anforderungen und Geschäftspläne für neue Produkte zu formulieren
begleitest Du Produktentwicklungen sowie kundenspezifische Modifikationen
bist Du mitverantwortlich für Projektmanagement inkl. Kostenkalkulation und -analyse

Das sind Deine Qualifikationen:

ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in einem technischen Studiengang (bspw. Physik, Elektrotechnik, Laser- und Optotechnologien) idealerweise mit einer Vertiefung im Business Management oder eine vergleichbare, geeignete Qualifikation
Leidenschaft für die Photonik und Interesse an aktuellen Technologietrends und damit belegbares Produkt- und Anwendungswissen im Bereich optische Technologien (z.B.: Glasfasertechnologien; Mikroskopie; Laser; Lasertechnik; Optoelektronik)
erste Erfahrung im Bereich Produktmanagement, Vertrieb und / oder mit der Arbeit in öffentlichen Forschungsprojekten
Interesse an interdisziplinärem Arbeiten, exzellente analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, markt- und zielorientiertes Denken sowie ausgeprägte Kundenorientierung
die Fähigkeit, komplizierte Zusammenhänge verständlich zu erklären und anschaulich zu präsentieren
ein hohes Maß an Kooperationsvermögen und Teamgeist, auch auf internationaler Ebene
hohe Motivation, Engagement und Eigenständigkeit
die Bereitschaft und Fähigkeit, (inter-)nationale Geschäftsreisen wahrzunehmen
verhandlungssichere Sprachkenntnisse (mdl. / schriftl.) in Deutsch und Englisch

Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen, Kenntnisse von Office 365 Programmen und Apps

Das bieten wir Dir:

Unternehmerischen Freiraum, um viel zu bewegen und schnell Verantwortung zu übernehmen
Eine spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem kleinen und internationalem Team
Flache Hierarchie und kürzeste Informationswege
Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem High-Tech Umfeld
Flexible, individuelle Arbeitszeiten & Home-office Möglichkeit zur Vereinbarkeit von Job und Familie


Wir haben Dein Interesse geweckt?


Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung! Bitte sende Deine Bewerbung als PDF an peggy.baerenklau@heracle.de

STELLENANGEBOT BEARBEITEN

heracle GmbH

Hans-Knoell-Str. 6
07745 Jena

 Frau Peggy Bärenklau

 01728180988

 peggy.baerenklau@heracle.de

 www.heracle.de

ALLE JOBANGEBOTE DES ARBEITGEBERS